

LD6-16 **Su dinero o su vida: Un modelo prescriptivo**

16 agosto 2006

Estimados suscriptores:

En el ámbito de los negocios es práctico convertir todos los diferentes tipos de consecuencias a equivalentes monetarios (que dependen de las preferencias y circunstancias del decisor) que pueden agruparse y analizarse con facilidad, y se pueden visualizar de manera concreta (por ejemplo, permiten saber la diferencia entre alternativas en términos monetarios en lugar de valores abstractos, y permiten calcular el valor de la información).

Sin embargo, en las decisiones sobre tratamientos médicos y otras alternativas que afectan la salud (y la riqueza) de las personas, se ha utilizado complementariamente los QALY (años de vida ajustados con la calidad de vida) para medir la deseabilidad de alternativas cuando se están considerando alternativas que ponen en riesgo la salud y la vida de las personas.

James Smith y Ralph Keeney escribieron un artículo que amplía el marco tradicional de uso de los QALY para incluir consideraciones financieras y modificaciones en el nivel de consumo de las personas. Dado el alto costo de algunas alternativas médicas, esta herramienta es de gran utilidad para asesorar a pacientes que enfrentan situaciones médicas difíciles. Les anexo el resumen del artículo y la referencia.

Además, les comunico que ya está disponible en línea el número 38 de Revista UPIICSA (editado por la Unidad Profesional Interdisciplinaria en Ingeniería, Ciencias Sociales y Administración, del Instituto Politécnico Nacional –México-). Este número incluye dos artículos sobre educación y dos sobre estudios de factibilidad. Pueden tener acceso a ellos en: www.revistaupiicsa.20m.com.

Reciban un cordial saludo.

Roberto Ley Borrás

Your Money or Your Life: A Prescriptive Model for Health, Safety, and Consumption Decisions

James E. Smith, Ralph L. Keeney

Fuqua School of Business, Duke University, Durham, North Carolina 27708

Management Science. Volume 51, Issue 9, September 2005, Pages: 1309-1325

Abstract

In this paper we develop a conceptual framework and model for valuing risks to an individual's health and life and to support decision making about investments in health, quality of life, and safety. Our treatment of health risks in the model builds on the popular quality-adjusted-life-year (QALY) framework that balances health quality and length of life issues. We extend this framework to consider financial concerns as well as health quality and length of life. Our model considers uncertainty in income and health and incorporates the decision maker's ability to adjust consumption over time in response to changes in expectations about health and income. We use this model to study the optimal tradeoffs between financial gains or losses and improvements or reductions in health or longevity and apply it in two example medical decision problems.

Keywords

decision analysis, QALYs, consumption health and safety decisions, valuing health outcomes, time preference, value tradeoffs

La *Lista de Correo Electrónico de Análisis de Decisiones* tiene el propósito de mantener a sus suscriptores informados acerca de las tendencias y aplicaciones del Análisis de Decisiones. Más información sobre Análisis de Decisiones en: <http://decidir.org/>
Si desea suscribirse a este servicio envíe un mensaje a ListaDecision(at) decidir.org escribiendo "Suscribir a ListaDecisión" en Asunto, y proporcione su nombre y afiliación (universidad, empresa o actividad) en el texto del mensaje. Este servicio es sin costo para los suscriptores.
D.R. ©2007 sobre los comentarios por Roberto Ley Borrás.